



UW AUTOMOBIELGROEP.

A&M Group – Sales advisor Audi - Pelt

Functie

Audi staat voor “Voorsprong door techniek” – en jij bent die voorsprong in onze A&M showroom. Als **ervaren Sales Advisor** ben je veel meer dan een verkoper. Je bent de gids in het aankooptraject en de architect van een ervaring die klanten nog lang bijblijft en een ware **ambassadeur** voor het merk Audi en A&M Group.

Je weet technische finesse toegankelijk te maken en legt de nadruk op **digitalisatie, prestaties en design**. Samen met jouw collega's til je de showroomervaring naar een hoger niveau. De **klant staat** voor jou **altijd centraal**. Je **luistert** oprecht naar hun behoeften en stelt de juiste vragen. Aan de hand van hun verhaal, vragen, noden en budget kan je efficiënt de individuele behoefte bepalen.

Door je kennis van ons ruime gamma kan je de **klanten gepast adviseren** over onze Audi modellen, alle mogelijke financierings- en/of leasingsvormen, accessoires en Audi A&M service. Na een testrit is de klant helemaal overtuigd.

Door **actieve prospectie** en netwerking skills trek je ook nieuwe klanten aan.

Je zorgt voor een **continue opvolging** van je klanten: je houdt hen op de hoogte ivm de leveringsdatum van hun nieuwe Audi en ook na de aankoop blijf je het persoonlijke aanspreekpunt van de klant. Klanten komen terug voor jou! Je zorgt dan ook voor een uitstekende **opvolging** na het tekenen van de bestelbon en dankzij jouw professionele uitleg omtrent de specificaties van de wagen maak je van het **aflevermoment** van de nieuwe wagen een uniek **belevingsmoment** voor je klant.

Profiel

- Jij bent diegene die onze klanten elke dag **met de glimlach adviseert** en de [visie van A&M Group](#) ondersteunt: „*mobiliteit persoonlijk maken*”.
- Een **passie voor auto's, klantgerichtheid** en **professionaliteit** zijn echt jouw ding. Je maakt een sterke eerste indruk en wekt vertrouwen op. Je voelt van nature aan hoe je de verwachtingen van de klant kan overtreffen en maakt elke belofte meer dan waar.
- Je bent het **enthousiaste, resultaatgerichte** en **uitgesproken commercieel talent** die onze klanten een eerlijk en vakkundig advies geeft omtrent ons aanbod en draagt bij aan een dynamische teamspirit.
- Elke dag opnieuw streef je naar **uiterste klanttevredenheid** en bouwt zo een **lange termijnrelatie** met je klanten uit.
- Je kan je op een professionele manier uitdrukken in het **Nederlands**.
- Ervaring is een pluspunt, de juiste **klantgerichte attitude** is een vereiste.
- Je bent **woonachtig in de regio** en hebt reeds **ervaring** opgedaan **binnen de sales**. Extra ervaring binnen de automotive is zeker een plus!
- **Weekendwerk** schrikt je niet af. Je werkt elke **zaterdag** en daarnaast **4 andere dagen door de week**. Tijdens exceptionele evenementen zoals het Autosalon ben je ook op zondag aanwezig in de showroom.

Aanbod

- Een prominente rol in een toonaangevende en **stabiele organisatie** met ambities en **groeiplannen**.

- Een warm, **waardegedreven bedrijf** met een **informele** sfeer, **korte communicatielijnen** en snelle beslissingsprocessen.
- **Autonomie**, ruimte voor **persoonlijke groei** en een **enthousiast, gedreven team** dat uitkijkt naar jouw komst!
- Een **aantrekkelijke vergoeding** in verhouding met je achtergrond en ervaring, incl. **bedrijfswagen, extralegale voorwaarden zoals maaltijdcheques ,ecocheques ,... exclusieve kortingen** op bijvoorbeeld bioscoop- en pretparktickets, reizen,...

<https://www.anmgroup.be>