



UW AUTOMOBIELGROEP.

A&M Group – Sales advisor BYD - Leuven

Functie

BYD (*Build Your Dreams*) is wereldwijd een toonaangevende speler in elektrische mobiliteit, met baanbrekende batterijtechnologie en standaard full-option wagens.

Voor dit ambitieus merk zoeken we een **Sales Advisor** met een passie voor innovatie en klantbeleving. Dit is jouw kans om mee te bouwen aan een **visionair merk** in een markt die razendsnel groeit!

Wat ga je doen als Sales Advisor?

- Als **Sales Advisor** ben jij de **ultieme BYD ambassadeur** en zet jij onze klant steeds op de eerste plaats..
- Bij elke klant die binnenstapt, zet jouw tomeloze **enthousiasme** een wervelwind in gang. Je **luistert** aandachtig, peilt naar behoeften en weet met precisie de juiste vragen te stellen. Met meesterschap ontrafel je individuele wensen aan de hand van verhalen en budget.
- Je **diepgaande kennis** van ons BYD assortiment stelt je in staat om **klanten** uitvoerig te **adviseren** over voertuigen, financierings- en leasingopties, accessoires en services.
- Proefritten overtuigen moeiteloos.
- **Actieve prospectie** en netwerkkunst brengen regelmatig nieuwe klanten binnen.
- Je blijft **betrokken** na het eerste contact. Je **informeert** klanten over aankomende aankopen en de **levering** van nieuwe voertuigen. Je grondige voorbereiding en uitleg over voertuigspecificaties maken de **aflevering** tot een **unieke ervaring**. Ook na de aankoop blijf je het vertrouwde **aanspreekpunt**.

Binnen het BYD-team van A&M Group sta jij in de frontlinie van onze klantbeleving. Je adviseert klanten over zowel nieuwe als tweedehandswagens met evenveel passie en kennis van zaken.

Jij zorgt ervoor dat een bezoek aan de showroom altijd een stap dichterbij de perfecte match tussen klant en wagen. Je speelt in op wat klanten écht nodig hebben – inclusief financiering, services en accessoires.

Jouw profiel

Je bent een geboren netwerker die kansen ziet en grijpt. Jouw commerciële instinct werkt als een kompas richting klanttevredenheid. Klanten onthouden jouw naam en komen terug om met jou te werken!

Capaciteiten:

- Degene die elke dag met een **glimlach** onze klanten van advies voorziet en de [kernwaarden van A&M Group](#) belichaamt. Auto's, klantgerichtheid en professionaliteit zijn jouw DNA. Je maakt **indruk**, straalt **vertrouwen** uit en **overtreft** met gemak de **verwachtingen** van onze klanten.
- Je bent het **enthousiaste commerciële talent** dat eerlijk en deskundig advies geeft, teamgeest versterkt en streeft naar ultieme klanttevredenheid.
- Je beschikt over een **eerste ervaring** in de **automotive sector**.
- Laat je professionele en klantgerichte houding je grootste troef zijn.
- Word de ultieme merkambassadeur die **passie** uitdraagt en uitzonderlijke prestaties neerzet.

- Weekendwerk? Geen punt. Je schittert op zaterdagen en nog vier andere dagen in de week. Zelfs op zondagen bij exceptionele evenementen sta jij paraat.
- Kortom, je bent **punctueel** en **gedreven**, vol **passie voor het vak én onze merken**.

Ons aanbod

- Een prominente rol in een **toonaangevende** en **stabiele autogroep** met **ambities** en **groeiplannen**.
- Een **warm, waardegedreven bedrijf** met een **informele sfeer**, **korte communicatielijnen** en snelle beslissingsprocessen.
- **Autonomie**, ruimte voor **persoonlijke groei** en een **enthousiast, gedreven team** dat uitkijkt naar jouw komst!
- Een **aantrekkelijke vergoeding** in verhouding met je achtergrond en ervaring incl. **bedrijfswagen**, **extralegale voorwaarden** en **exclusieve kortingen** op bijvoorbeeld bioscoop- en pretparktickets, koffie, sportkledij,...

<https://www.anmgroupp.be>